



## Aftercare/Transition Plan-- Plan de Transición

Client: \_\_\_\_\_ Date ISST Closed/Día que se cerró el caso: \_\_\_\_\_

Family Facilitator/Facilitador de la Familia: \_\_\_\_\_

<b><u>Steps for a successful transition</u></b>	<b><u>Pasos para una transición exitosa</u></b>
<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Recognition of successes and lessons learned</li><li>▪ Recognition of ongoing needs</li><li>▪ Transfer the control of the process to the family</li><li>▪ Build in a way to reconnect and support the family in the future</li><li>▪ Provide a copy of the plan to the family</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <i>Reconocimiento de los éxitos y las lecciones aprendidas</i></li><li>▪ <i>Reconocimiento de las necesidades actuales</i></li><li>▪ <i>Transferencia del control del proceso a la familia</i></li><li>▪ <i>Creación de un modo de volver a conectar para el apoyo a la familia en el futuro</i></li><li>▪ <i>Proporcionar una copia del plan a la familia</i></li></ul>

### **Major Successes / Accomplishments-- Éxitos Principales / Logros**

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_

### **Future Family Goals-- Objetivos de la familia para el futuro**

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_

**Natural Supports Identified-- Apoyos identificados para la familia (quiénes pueden ayudar a la familia?)**

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_
4. \_\_\_\_\_

**Continued follow-up (as needed)-- ¿qué más debe hacerse? (como sea necesario)**

- Appointments/ *citas*: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_
- Crisis/Safety Plan--*Qué hacer si hay una crisis / Plan de Seguridad* : \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_
- Emergency Contacts --*Contactos de emergencia (a quien llamar si hay una emergencia?)*  
:  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_
- Other *otro* : \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**(Agreement/ Acuerdo)**

\_\_\_\_\_  
Youth /Joven  
Date

\_\_\_\_\_  
Date/Fecha

\_\_\_\_\_  
Parent(s) Padre(s)

\_\_\_\_\_  
Facilitator/Facilitador

\_\_\_\_\_  
Date/Fecha